

WALDENLAAN 44 BUSSUM





WALDENLAAN 44

Landgoed Nieuw Cruysbergen is een stukje natuurgebied waarop kleinschalig gewoond mag worden, u bent hier te gast in de natuur. De drie kleinschalige appartementen complexen en de daaromheen gebouwde bungalows staan op eigen grond, maar de omringende natuur is in beheer bij het Goois Natuur Reservaat (GNR). Midden in de natuur, maar toch alle voorzieningen van Bussum binnen fietsafstand.

Op dé mooiste plek van Landgoed Nieuw Cruysbergen, ligt dit schitterende royale drie kamer appartement van 119 m² met terras van 35 m². Gesitueerd in het laatste van de drie appartementen complexen, gelegen op de tweede verdieping, op een hoek, waardoor er aan twee zijde een onbelemmerd uitzicht is op de omringende natuur. Het uitzicht is werkelijk prachtig, reeën kunt u vanuit het raam zien. Het appartementen gebouw III bestaat uit slechts 8 appartementen en is opgeleverd in 2018, alles in het appartement is nog bijna nieuw; de kleurstellingen zijn smaakvol en alles is luxe en met oog voor detail afgewerkt. Hier hoeft werkelijk niets meer te worden gedaan. Het hele appartement is voorzien van een eiken visgraat parketvloer met vloerverwarming die in iedere ruimte afzonderlijk is te regelen. Op het dak van het complex liggen zonnepanelen, waarvan er 7 zijn aangesloten op de privé elektravoorziening van het appartement. Dit samen met de uitstekende verdere isolatie en tripleglas maken het een zeer energie zuinig appartement

Indeling

Het appartementencomplex heeft een verhoogde overdekte entree op het eerste woonniveau, ook is er een tweede toegang op de begane grond, handig voor het afleveren van pakketjes. Beide entrees hebben een videofoon installatie en toegang tot de lift. Het trappenhuis heeft een separate ingang. Het appartement is gelegen op de tweede verdieping, de meterkast bevindt zich in de gemeenschappelijke hal die wordt gedeeld met de overige twee appartementen op deze verdieping.

Via de voordeur van het appartement betreedt u de ruime hal die toegang geeft tot alle ruimtes. Aan de rechterzijde bevinden zich achtereenvolgens de functionele en goed bemeten in pandige berging met aansluiting was- en droogmachine, opstelling CV installatie en ventilatie unit, dan volgen het separate toilet met fontein, daarna de mooie badkamer met inloopdouche en dubbele wastafel. Een stalen taatsdeur geeft toegang tot de royale en lichte living met het adembenemende uitzicht op de omringende natuur, de verlengde schuifpui geeft toegang tot het ruime en zonnige terras (ligging op het Zuidwesten). Het hele terras is voorzien van houtlook keramische terrastegels. Geheel op maat gemaakte open keuken (zeer recentelijk geplaatst) met hoogwaardige inbouwapparatuur van onder andere Siemens en Liebherr, naast de keuken bevindt zich een handige bijkeuken voorzien van opbergplanken.

Aan de linkerzijde van de hal bevinden zich de masterbedroom met ingebouwde luxe kastenwand en deur naar het terras, 2^e ruime slaapkamer thans in gebruik als werkkamer met een ingebouwde boekenkast met wederom toegang tot het terras. Alle terrastoeegangen vanuit de woning zijn voorzien van horren. Het brede terras grenzend aan de woonkamer is tevens voorzien van een elektrisch bedienbaar knikarm zonnescherf.

In de half verdiepte parkeerkelder treft u de berging met de twee naast elkaar gelegen parkeerplaatsen en een eigen Nieuw Motion laadpunt voor een elektrische auto.

Vraagprijs € 925.000,- k.k.







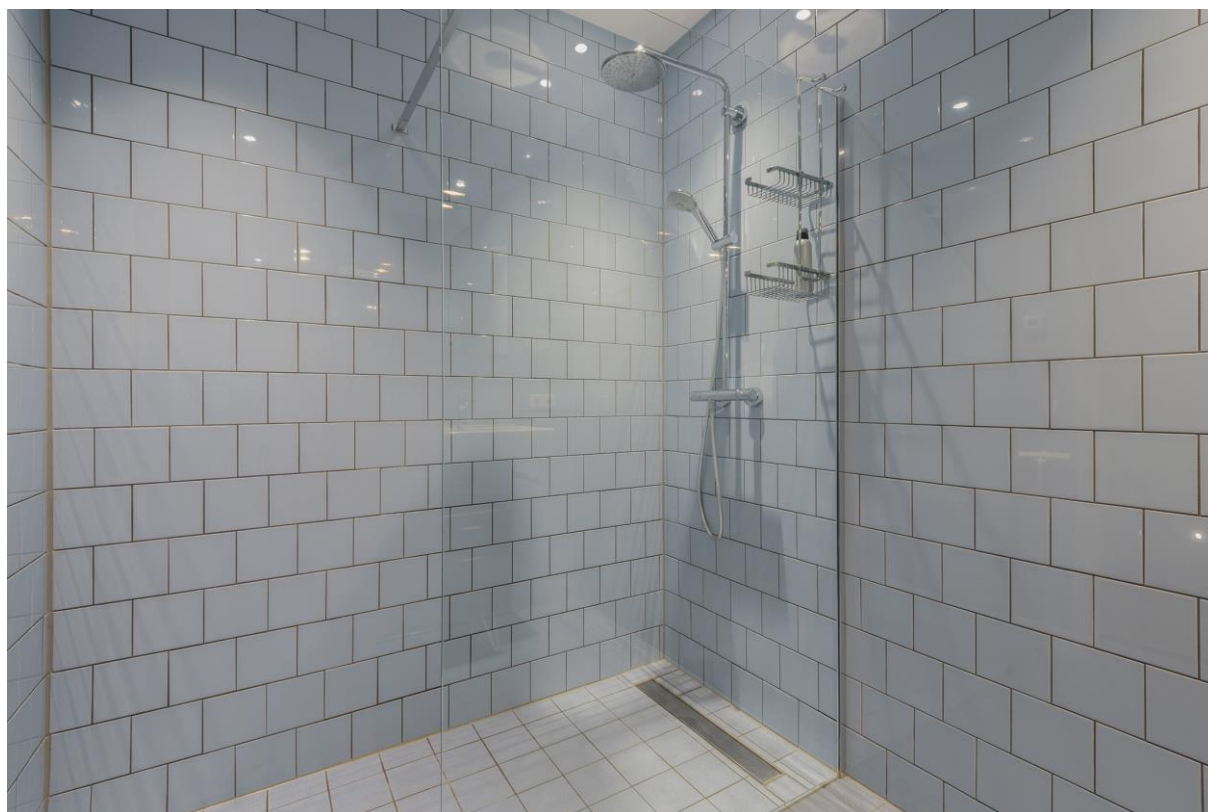
















Algemeen

- Bouwjaar 2017.
- Eigen grond.
- Het appartement is v.v. een individuele c.v.-installatie uit 2017 (Intergas) en mechanische ventilatie.
- De gehele woning wordt verwarmd door middel van vloerverwarming (ieder vertrek een eigen thermostaat).
- De woning is volledig geïsoleerd (o.a. tripleglas) en beschikt over 7 zonnepanelen.
- Energielabel A (geldig tot 30-01-2027)
- In de onderbouw bevindt zich een berging van 5 m².
- In de onderbouw bevinden zich eveneens de twee parkeerplaatsen met privé laadpunt voor een elektrisch voertuig.
- Oplevering in overleg.

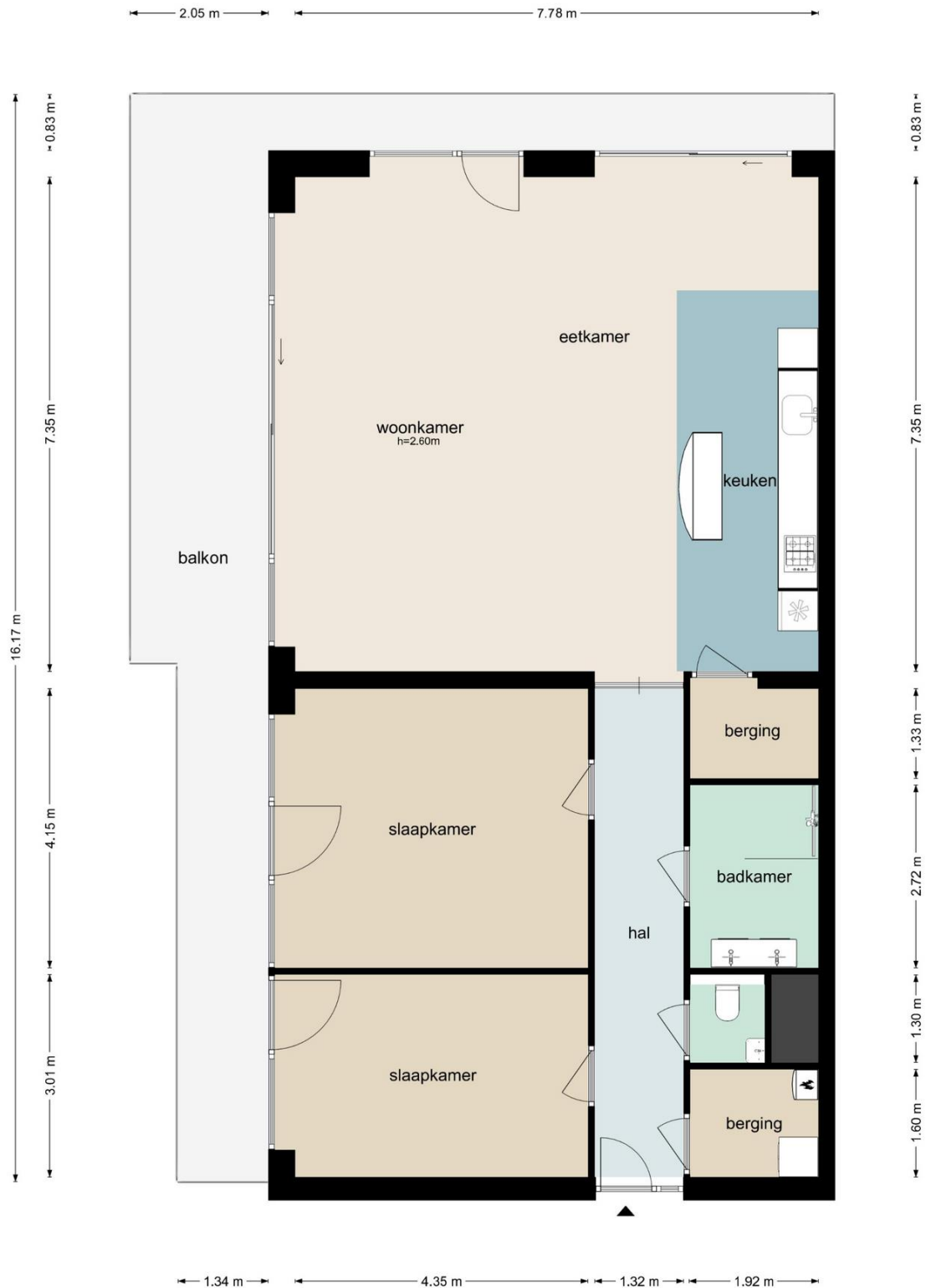
Roerende zaken

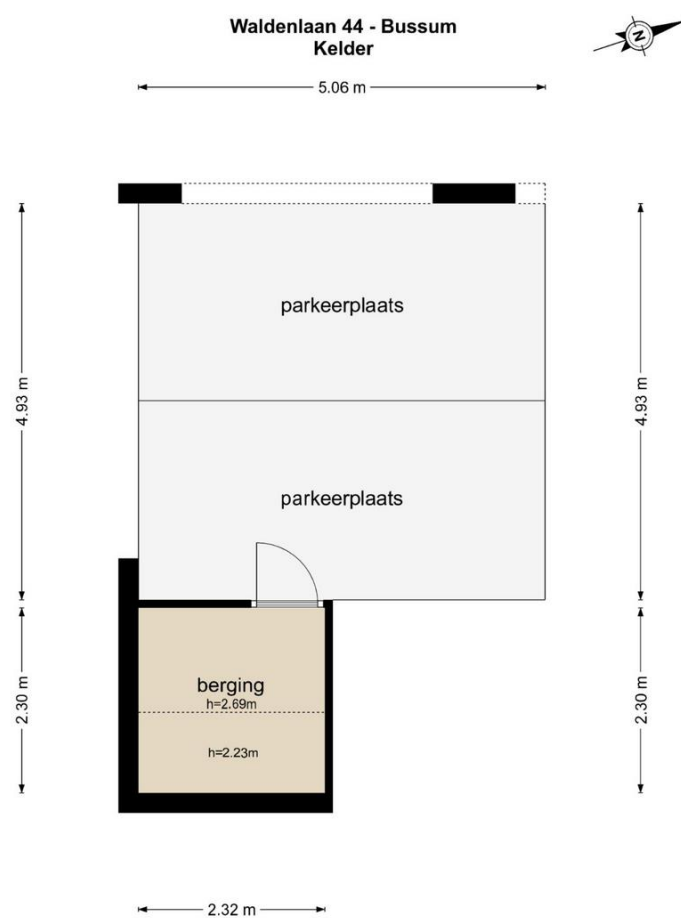
Zie lijst.

Vereniging van Eigenaars

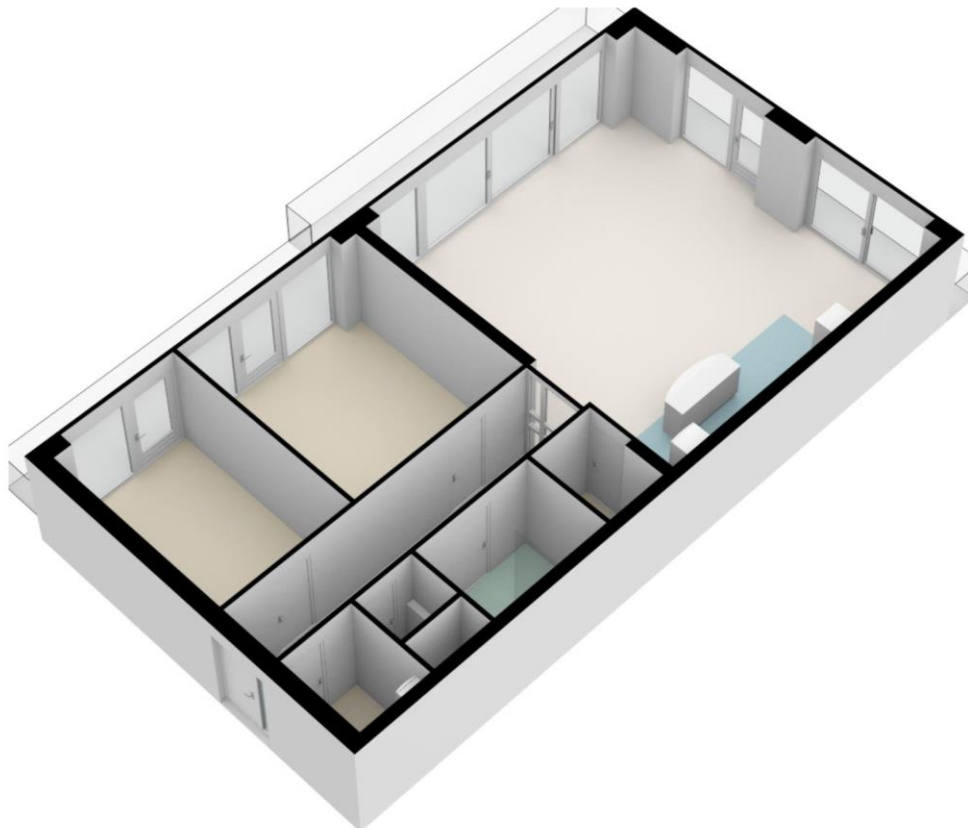
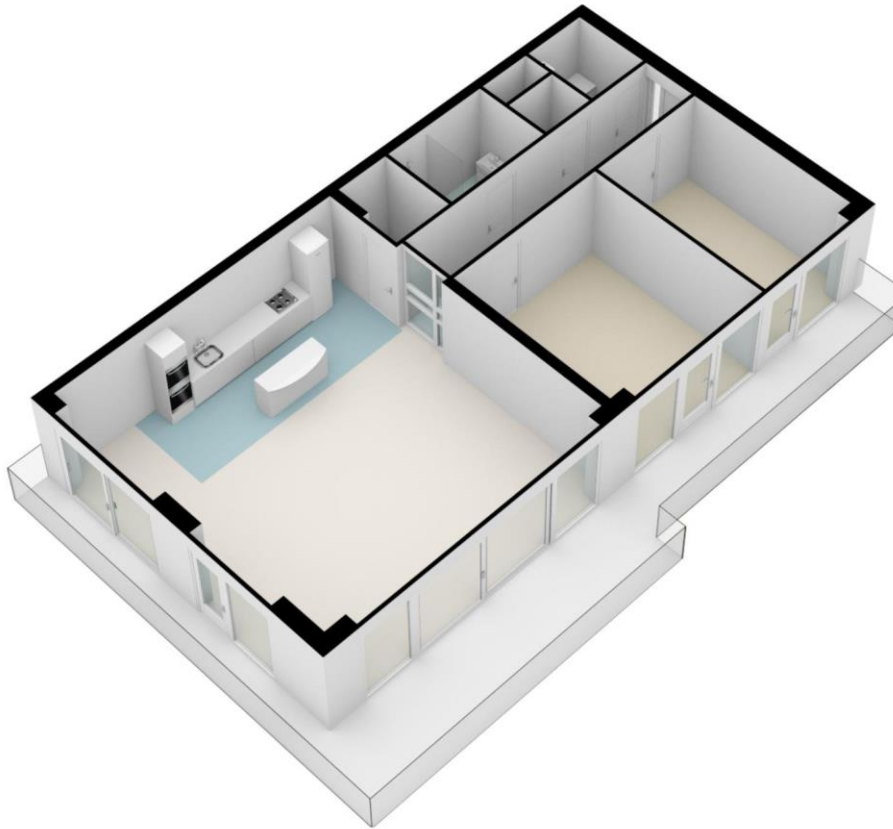
Het appartement maakt deel uit van de VvE “Cruysbergen, LNC-3” en bestaat uit 8 woningen. Het betreft een actieve vereniging en het beheer wordt gevoerd door de eigen leden. Tevens is er onder de leden een technische commissie benoemd voor de contacten met de contractpartijen voor het noodzakelijke onderhoud. Onderhoudswerkzaamheden worden mede aan de hand van een meerjarenplanning uitgevoerd. Alle relevante stukken zijn via ons kantoor beschikbaar. De servicekosten bedragen € 195,- per maand inclusief de parkeerplaatsen.

Waldenlaan 44 - Bussum
Tweede Verdieping





De plattegronden zijn geproduceerd voor promotionele doeleinden en ter indicatie.
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.
© www.beeldpakket.nl





Uitbrengen van biedingen

Ten behoeve van de voortgang van de verkoop en afbakening van verantwoordelijkheden geven wij hierbij graag melding van de verkoopcondities in geval een aspirant-koper geen gebruik wenst te maken van deskundige aankoopbegeleiding zulks in de vorm van een beëdigd of gecertificeerd makelaar. Indien bij het aangaan van de onderhandelingen hiertoe door de aspirant-koper wordt gekozen, dient deze aan verkopende makelaar naar genoegen aan te tonen dat het onderliggend voorstel voldoende financieel is gewaarborgd. Dit kan worden aangetoond door bijvoorbeeld contact met of afgifte van een uitgebracht advies door een daartoe deskundig en erkend financiële instelling of adviseur.

Biedingen worden slechts behandeld indien deze schriftelijk (per post, fax en/of e-mail) aan de verkopend makelaar zijn toegezonden, vergezeld van een afschrift van een geldig legitimatiebewijs waarbij foto's en bsn-nummer onzichtbaar zijn (bij voorkeur middels de kopie ID app van de overheid). Zie ook onze 'privacy verklaring'. De verkoper en diens makelaar zal aan aspirant-koper al hetgeen meedelen dat ter kennis van koper behoort te worden gebracht, met dien verstande dat inlichtingen over feiten welke aan koper bekend zijn of uit eigen onderzoek bekend hadden kunnen zijn, voor zover een dergelijk onderzoek naar de geldende verkeersopvattingen van koper verlangd mag worden, door verkoper en/of diens makelaar niet behoeven te worden verstrekt. Aspirant-koper aanvaardt diens onderzoeksplicht als zodanig. De aspirant-koper dient zelf de voor koop gangbare informatiebronnen te raadplegen. Biedingen blijven van kracht tot het moment waarop de verkoper (en/of diens makelaar) antwoordt met een acceptatie, het uitbrengen van een ander voorstel of door afwijzing van het door aspirant-koper uitgebrachte voorstel.

Drie dagen bedenktijd

Sinds 1 september 2003 is de "wet koop onroerende zaken" van kracht. De gevolgen van deze wet voor de woningmarkt en de makelaardij kunnen we samenvatten in twee hoofdpunten: drie dagen bedenktijd voor de koper en het schriftelijk vastleggen van de koop.

Een consument die een woning koopt heeft drie dagen bedenktijd. Daarin kan hij de overeenkomst alsnog ongedaan maken. De consument krijgt zo de gelegenheid om alsnog deskundigen te raadplegen of wat extra nachtjes te slapen over de aankoop. Deze bedenktijd is van dwingend recht: koper en verkoper kunnen niet afspreken dat deze niet van toepassing is. Wel kan koper tijdens de bedenktijd uit eigen beweging afstand doen van de resterende bedenktijd. De bedenktijd begint op de dag die volgt op de dag dat de koper (een kopie van) de door beide partijen getekende koopakte heeft ontvangen. Het precieze tijdstip waarop de koper de akte ontvangt, is niet van belang.

Opschortende voorwaarden

De tussen koper en verkoper te sluiten koopovereenkomst komt uitsluitend tot stand als beide partijen een schriftelijke koopakte hebben ondertekend. Deze schriftelijke koopovereenkomst dient uiterlijk 5 werkdagen na prijsovereenstemming te worden opgemaakt. Prijsovereenstemming (zowel mondeling als schriftelijk) komt tot stand onder de opschortende voorwaarde dat beide partijen de koopakte tekenen.

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U kunt niet afdwingen dat u in onderhandeling bent. U bent pas in onderhandeling als de verkoper reageert op uw bod. Dus: als de verkoper een tegenbod doet. Ook kan de verkopende makelaar uitdrukkelijk aangeven dat hij met u in onderhandeling is. U bent niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal overleggen.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast wellicht graag willen weten of er meer belangstelling is. De eerste bieder hoeft nog niet de beste te zijn. Daarom gaan de bezichtigingen door. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, "onder bod" is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen. Dit zou het overbieden kunnen uitlokken.

3. Kan verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Het antwoord is ja. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zoals beschreven onder "Word ik koper als ik de vraagprijs bied?"), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de verkopende partij een bod aanvaardt, dan is er sprake van een koop. Als de verkoper een tegenbod doet, kan de koper door dit te aanvaarden ook de koop tot stand te brengen. Andersom kan dat ook. Als de potentiële koper een tegenbod doet dat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt die eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als de partijen "naar elkaar toekomen" in het biedingproces kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.



4. Wanneer komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het schriftelijk eens worden over de voor hen belangrijkste zaken bij de koop (dat zijn meestal de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden, deze afspraken worden vastgelegd in een koopakte. Pas dan is aan het schriftelijkheids vereiste voldaan. Meestal wordt er nog een aantal afspraken vastgelegd in de koopakte. Denk hierbij bijvoorbeeld aan de boeteclausule. Dergelijke aanvullende afspraken gelden pas zodra de koopakte door beide partijen is getekend. Een ontbindende voorwaarde is overigens een belangrijk onderwerp. Hierover moeten de partijen het eens zijn. Let op: u krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor de financiering. Bij uw bod moet u melden dat dit "onder voorbehoud financiering" is.

5. Word ik koper als ik de vraagprijs bied?

Over deze vraag bestaan veel misverstanden. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft namelijk in een vonnis bepaald dat de vraagprijs van een woning een uitnodiging is tot het doen van een bod. Als u de vraagprijs uit een advertentie of woninggids biedt, dan doet u een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigingen?

Dat mag. Eén van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar - natuurlijk in overleg met de verkoper - besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventuele gedane toezeggingen na te komen. De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen. Vraag bij uw NVM-makelaar naar een folder over deze procedure.

7. De makelaar vraagt een belachelijke hoge prijs voor een woning. Mag dat?

De verkoper bepaalt waarvoor hij zijn woning verkoopt in overleg met zijn makelaar. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist. Dat geldt voor alle zaken die de verkoper belangrijk vindt om over te beslissen of hij zijn woning aan deze koper wil verkopen. Als verkoper en koper het over deze zaken eens zijn, is er een koop. Soms besluiten verkoper en koper over een aantal minder belangrijke zaken (roerende zaken bijvoorbeeld) pas te onderhandelen als ze het over de hoofdzaken eens zijn. In een dergelijk geval kan een rechter wel bepalen dat de partijen, nu ze het over de door hen zelf aangegeven hoofdzaken eens zijn, moeten doorgaan met onderhandelen tot er een redelijk resultaat is bereikt.

8. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarde van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning wordt vaak ten onrechte het begrip 'optie' gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kan u niet eisen; de verkoper en verkopende makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

9. Als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging, als ik de eerste ben die de woning bezichtigt of als ik de eerste ben die een bod uitbrengt, moet de makelaar in deze gevallen ook het eerste met mij in onderhandeling?

Op deze drie vragen is het antwoord nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig als u serieus belangstelling heeft de makelaar te vragen wat uw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de makelaar u een toezegging, dan dient hij deze na te komen.

10. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Neen. Voor rekening van de koper komen de kosten die de overheid 'hangt' aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting en de kosten van de notaris voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in de registers. Als de verkoper een makelaar inschakelt om zijn woning te verkopen, dan moet hij ook zelf met de makelaar afrekenen voor deze dienst (makelaarscourtage). De makelaar dient bij de verkoop vooral het belang van de verkoper, dus niet van de koper. Het kan daarom eveneens voor de koper van belang zijn een eigen makelaar in te schakelen.

Deze tekst is een weergave van de door de NVM uitgegeven brochure "uw tien vragen". Bij een geschil kunt u zich niet op de inhoud van deze tekst beroepen.