

SEM MAKELAARS

DÉ INGANG NAAR JE NIEUWE
WONING



CONTACT

Linnaeushof 89
1098 KT Amsterdam
020-7400531
info@semmakelaars.nl
www.semmakelaars.nl

JAVASTRAAT
172 II

Vraagprijs
€ 355.000,- k.k.



Javastraat
172 II

OBJECT

Object:

In het rustige gedeelte van de Javastraat in Amsterdam ligt dit lichte 3-kamerappartement. Het appartement van ca. 46 m² heeft een zonnig balkon op het zuiden over de volledige breedte van de woning. De woning is gelegen op een toplocatie in de bruisende Indische Buurt!

Indeling:

Begane grond: gemeenschappelijk entree met trappenhuis.

Tweede verdieping: Overloop met meterkast, entree, hal met toilet. De woonkamer is praktisch ingedeeld met een groot raam aan de voorzijde, welke uitzicht heeft over de Javastraat.

De keuken bevindt zich aan de achterzijde van de woning en is voorzien van diverse inbouwapparatuur zoals een gasfornuis, afzuigkap, oven en vaatwasser. Ook heeft de keuken toegang tot het zonnige balkon op het Zuiden. Centraal tussen de woonkamer en keuken is de badkamer. Deze is praktisch ingedeeld met een douche, wastafel en een designradiator. Verder twee slaapkamers, de hoofdslaapkamer is ca. 8.5 m². De zijkamer, welke goed te gebruiken is als werk-/studeerkamer, geeft ook toegang tot het balkon.

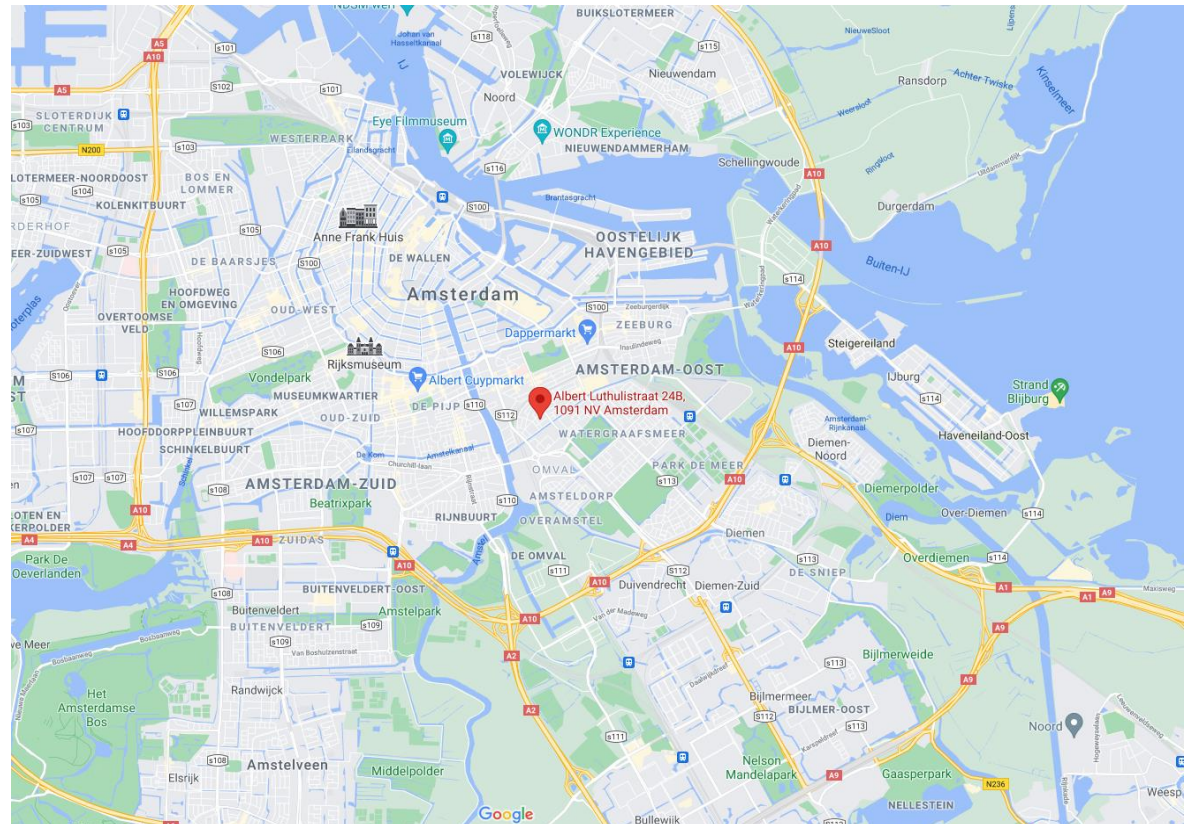


Ligging:

De Indische buurt is goed gelegen tussen het Oostelijk Havengebied, de Watergraafsmeer en het Science Park. De wijk heeft zich in de afgelopen jaren ontwikkeld tot een bruisende buurt met als centraal punt het Javaplein met meerdere cafés, restaurants en de bibliotheek. Het bosrijke Flevopark en de populaire Dappermarkt bevinden zich om de hoek.

Bereikbaarheid:

Binnen 10 fietsminuten ben je in het centrum van Amsterdam. De woning is goed te bereiken met het openbaar vervoer, met treinstation Muiderpoort en verschillende bus- en tramhaltes op o.a. Javaplein op loopafstand. Met de auto heb je een snelle aansluiting op de ring A10.



Javastraat
172 II

LIGGING

SPECIAL FEATURES



BIJZONDERHEDEN

- Bouwjaar 1925
- Woonoppervlakte ca. 46 m²
- Licht 3-kamerappartement
- Woning breed balkon op het zuiden!
- Energielabel E
- Dubbel glas
- Erfpacht jaarlijkse canon €341,- tot 15 maart 2049,
- VvE maandelijkse bijdrage € 55,-
- Toplocatie in Oost, tussen Javaplein en Flevopark
- Oplevering in overleg



**YOUR DREAM HOME
AWAITS**



**EXTERIEUR IN
BEELD**



**JAVASTRAAT
172 II**

 **SEM**
makelaars

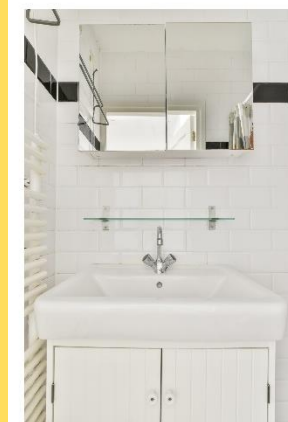
**Vraagprijs
€ 355.000,- k.k.**

INTERIEUR IN BEELD



**JAVASTRAAT
172 II**

INTERIEUR IN BEELD



JAVASTRAAT
172 II

IN HET KORT



Bijzonderheden

- Bouwjaar 1910
- Licht 3-kamerappartement
- Woning breed balkon op het zuiden!
- Energielabel E
- Dubbel glas
- Toplocatie in Oost, tussen Javaplein en Flevopark
- Oplevering in overleg

Bovenwoning

- 3 kamers
- Woonkamer
- 2 slaapkamer
- Dichte keuken
- Badkamer
- Toilet

Opperulakten

- Gebruiksoppervlakte: ca. 46m²
- Gebouw gebonden buitenruimte ca. 6m²
- Inhoud: ca. 148 m³

Buitenruimte

- Balkon op het zuiden ca. 6m²

Grondsituatie

- Erfpacht jaarlijkse canon € 341,- tot 15 maart 2049, aanvraag gunstige voorwaarden; canon vastgezet.

Financieel

- Vraagprijs: € 355.000,-
- Bijdrage V.v.E. € 55,- per maand

Kadastraal

- Gemeente Amsterdam
- Sectie W
- Nummer 8157
- Indexnummer 3

Bestemming

- Wonen volgens bestemmingsplan

Roerende zaken

- Lijst roerende zaken aanwezig (beschikbaar op aanvraag)

Onderhoud

- Intern: goed
- Extern: goed

Bouwjaar

- 1910

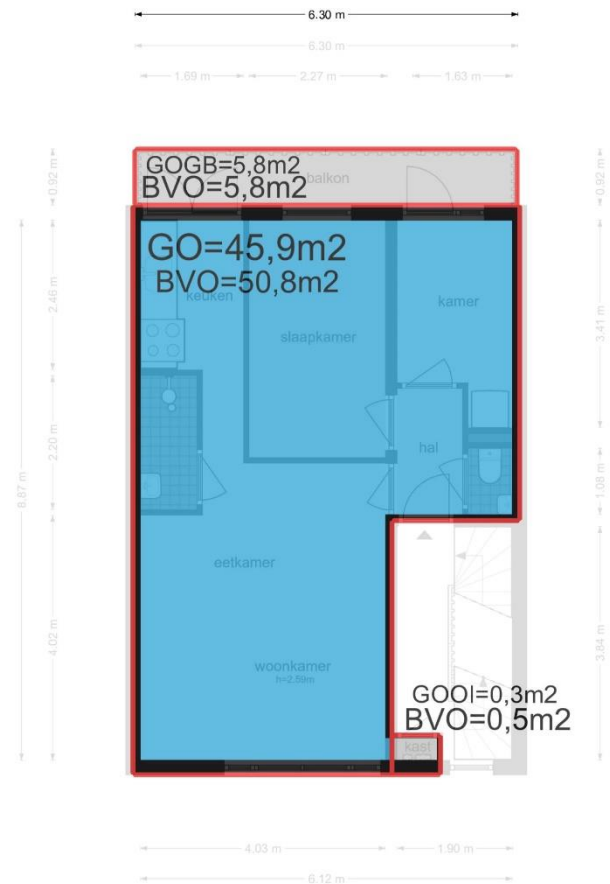
Aanvaarding

- In overleg

Javastraat
172 II

PLATTEGROND

schaal controle



NOTARISKEUZE

De koopakte zal worden opgemaakt volgens het model van de Koninklijke Notariële beroepsorganisatie, Ring Amsterdam, door een door koper aan te wijzen notaris kantoorhoudende in de regio Amsterdam of binnen een straal van 5 km van het ter verkoop aangeboden object.

UITBRENGEN VAN BIEDINGEN

Ten behoeve van de voortgang van de verkoop en afbakening van verantwoordelijkheden geven wij hierbij graag melding van de verkoopcondities in geval een aspirant-koper geen gebruik wenst te maken van deskundige aankoopbegeleiding zulks in de vorm van een beëdigd of gecertificeerd makelaar. Indien bij het aangaan van de onderhandelingen hiertoe door de aspirant-koper wordt gekozen, dient deze aan verkopende makelaar naar genoegen aan te tonen dat het onderliggend voorstel voldoende financieel is gewaarborgd. Dit kan worden aangetoond door bijvoorbeeld contact met of afgifte van een uitgebracht advies door een daartoe deskundig en erkend financiële instelling of adviseur.

Biedingen worden bij voorkeur per post of e-mail aan de verkopend makelaar toegezonden, vergezeld van een afschrift van een geldig legitimatiebewijs.

Biedingen blijven van kracht tot het moment waarop de verkoper (en/of diens makelaar) antwoordt met een acceptatie, het uitbrengen van een ander voorstel of door afwijzing van het door aspirant-koper uitgebrachte voorstel.

Algemene Informatie

WET KOOP ONROERENDE ZAKEN

Sinds 1 september 2003 is de "Wet Koop onroerende zaken" van kracht. De gevolgen van deze wet voor de woningmarkt en de makelaardij kunnen we samenvatten in twee hoofdpunten: drie dagen bedenktijd voor de koper en het schriftelijk vastleggen van de koop.

De verkoper en diens makelaar zal aan aspirant-koper al hetgeen meedelen dat ter kennis van koper behoort te worden gebracht, met dien verstande dat inlichtingen over feiten welke aan koper bekend zijn of uit eigen onderzoek bekend hadden kunnen zijn, voor zover een dergelijk onderzoek naar de geldende verkeersopvattingen van koper verlangd mag worden, door verkoper en/of diens makelaar niet behoeven te worden verstrekt. Aspirant-koper aanvaardt diens onderzoeksplicht als zodanig. De aspirant-koper dient zelf de voor koop gangbare informatiebronnen te raadplegen.

BEDENKTIJD

Een consument die een woning koopt heeft drie dagen bedenktijd. Daarin kan hij de overeenkomst alsnog ongedaan maken. De consument krijgt zo de gelegenheid om alsnog deskundigen te raadplegen of wat extra nachten te slapen over de aankoop. Deze bedenktijd is van dwingend recht: koper en verkoper kunnen niet afspreken dat deze niet van toepassing is. Wel kan koper tijdens de bedenktijd uit eigen beweging afstand doen van de resterende bedenktijd. De bedenktijd begint op de dag die volgt op de dag dat de koper (een kopie van) de door beide partijen getekende koopakte heeft ontvangen. Het precieze tijdstip waarop de koper de akte ontvangt, is niet van belang.

SCHRIFTELIJK VASTLEGGEN

In tegenstelling tot de situatie vóór 1 september 2003 is de koop van een woning (door een consument) pas gesloten als de koopakte door koper en verkoper is getekend. Tot die tijd is er geen rechtsgeldige koop. Dit is door meerdere gerechtshoven bevestigd; indien een koopovereenkomst ten aanzien van een woning niet schriftelijk wordt vastgelegd conform artikel 7:2 BW, is de sanctie nietigheid.

Woning verkopen

VERKOOPPROCES



Waardebepaling

Aan de hand van objectvergelijking, plus- en minpunten van de woning en de verkoopprijs van vergelijkbare woningen bepalen we de waarde van uw woning.



Bezichtigingen

In overleg met u plannen wij de bezichtigingsmomenten. Onze makelaars begeleiden de bezichtigingen.



Tekenafspraak

Na overeenstemming over de voorwaarden wordt de koopovereenkomst opgesteld door de notaris en door alle partijen ondertekend. Eventueel vinden hierna nog een bouwtechnische keuring en taxatie plaats.



Opname

De makelaar komt langs voor een opname en vrijblijvende waardebeoordeling.



Strategie

Wij stellen de verkoopstrategie op en bespreken deze samen met u. We bepalen onder andere de verkoopprijs en wanneer uw woning via welke media gepubliceerd wordt.



Onderhandelingen

Onze makelaars bedingen de maximale prijs voor uw woning tegen de beste condities.



Overdracht

De laatste stap is de overdracht. Eerst vindt een inspectie plaats, gevolgd door het ondertekenen van de leveringsakte.

Woning kopen

AANKOOPPROCES



Zoekopdracht

Aan de hand van de vastgestelde criteria zetten wij een zoekopdracht voor u uit. Zodoende ontvangt u digitaal het nieuwe passende woningaanbod.



Analyse

Wij analyseren de woning o.a. op basis van bestemmings-plannen, bouwkundige staat, fundering, financiële positie VvE, etc.



Tekenafspraak

Na overeenstemming over de voorwaarden wordt de koopovereenkomst opgesteld door de notaris en door alle partijen ondertekend.



Overdracht

De laatste stap is de overdracht. Eerst vindt een inspectie plaats, gevolgd door het ondertekenen van de leveringsakte.



Intake

Tijdens de intake maken we kennis met elkaar, inventariseren we uw woonwensen en kijken we naar uw financiële mogelijkheden.



Bezichtigingen

Indien gewenst gaan wij mee naar de bezichtigingen.



Onderhandelingen

Onze makelaars helpen u bij het vaststellen van een strategisch bod en de verdere onderhandelingen.



Financiering

Na ondertekening dient u uw financiering definitief rond te maken. Eventueel vinden ook nog een bouwtechnische keuring en taxatie plaats.

WIE ZIJN WIJ?

SEM makelaars, opgericht in 2011, bestaat uit een team van enthousiaste mensen in een mix van jarenlange ervaring en een “jonge honden” mentaliteit. Hierdoor zijn we volledig thuis in de Amsterdamse woningmarkt. U kunt dus rekenen op een makelaar met verstand van zaken maar ook iemand die goed aanvoelt wat uw persoonlijke wensen zijn en daar invulling aan kan geven.

Verkopen
Verhuren
Aankopen
Taxaties
SEM advies

WAAROM SEM?

KENNIS & ERVARING

SEM Makelaars is een Amsterdams makelaarskantoor met een rijke ervaring, gespecialiseerd in het aankopen, verkopen, verhuren en taxeren van woningen. Vooral in de combinatie aankoop-verkoop zijn wij erg sterk: wij verkopen uw woning in Amsterdam en gaan samen met u op zoek naar uw volgende woning, waar dan ook in Nederland.

Daarnaast zijn we volledig thuis in het adviseren en begeleiden bij de verkoop van diverse projectmatige activiteiten, zoals (ver)nieuwbouw, CPO en PO-projecten en de verkoop van voormalige huurwoningen.

WERKGEBIED

Wij zijn uw makelaar voor heel Amsterdam en specifiek Amsterdam Oost (Watergraafsmeer, Indische Buurt, Dapperbuurt, Transvaalbuurt, Oosterparkbuurt, de Plantage-buurt en het Oostelijk Havengebied) & Amsterdam-Zuid (de Rivierenbuurt en De Pijp).

ONLINE- EN OFFLINE MARKETING

Naast onze marktkennis kunt u bij ons altijd rekenen op de meest moderne en hoogwaardige marketingtechnieken bij verkoop van uw woning. Deze cross-mediale benadering, zowel online als old school, zorgen voor een onderscheidende presentatie en optimaal resultaat.



Willem Schilder
NVA Makelaar
wschilder@semmakelaars.nl

ONS TEAM



Marion Berends
Office Manager
info@semmakelaars.nl



Demi van Drogen
Makelaar ARMT i.o.
duandrogen@semmakelaars.nl



Chayenne van Ommen
Commercieel Binnendienst
info@semmakelaars.nl



Stephanie Mladenovic
Marketing & Communicatie
smladenovic@semmakelaars.nl



**UW MAKELAAR
VOOR DE
METROPOOL
REGIO
AMSTERDAM**

NEEM VRIJBLIJVEND CONTACT OP

Linnaeushof 89
1098 KT Amsterdam
+31 (0)20-7400531
info@semmakelaars.nl
www.semmakelaars.nl